

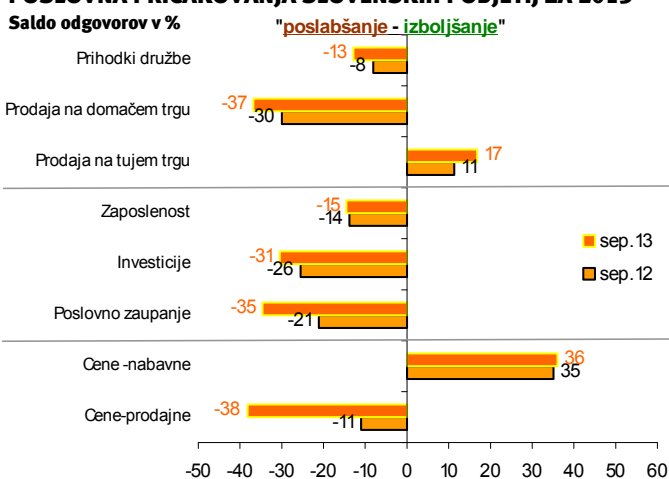
Ljubljana, 16.10.2013

POVZETKI ANKETE GZS O POSLOVNIH PRIČAKOVANJIH V LETU 2013 IN 2014

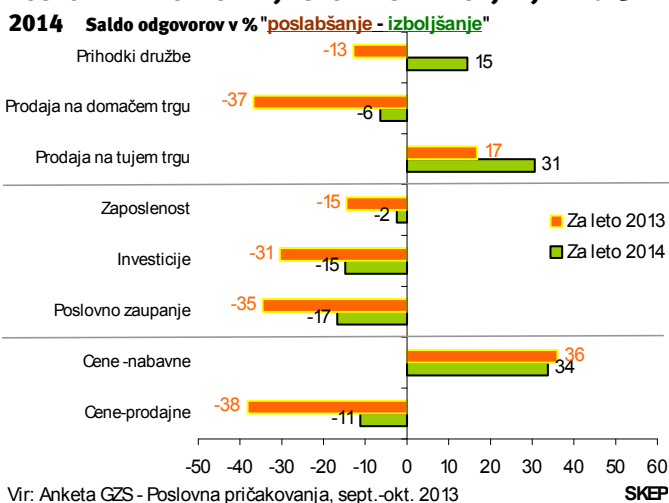
GZS je izvedla jesensko anketo o stanju in pričakovanih poslovnih trendih za leto 2013 in 2014, v kateri je od 500 naslovljenih odgovorilo 265 podjetij, ustrezno po strukturi velikosti in panog dejavnosti.

Iz ankete je na vprašanja o pričakovanih prihodkih na domačem in tujih trgih, o zaposlenosti, investicijskih namerah, prodajnih in nabavnih cenah, zasedenosti z naročili ter pogojih poslovanja očitno upadanje optimizma za leto 2013. Izjema je le pričakovan porast izvoza v letu 2014 glede na leto 2013.

POSLOVNA PRIČAKOVANJA SLOVENSКИH PODJETIJ ZA 2013

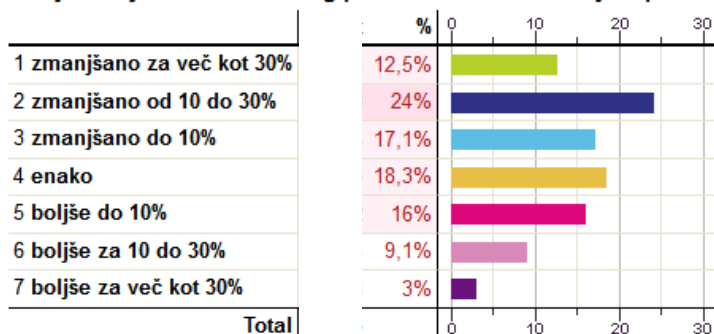


POSLOVNA PRIČAKOVANJA SLOVENSКИH PODJETIJ ZA 2013 IN 2014



Naročila kupcev

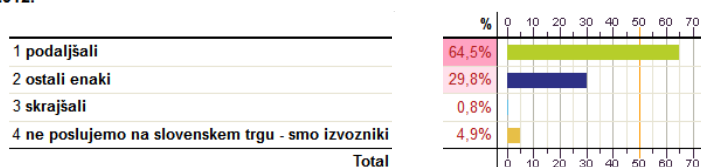
1. Sedanje stanje naročil in obseg pričakovanih naročilih je v primerjavi z istim obdobjem 2012 okvirno:



Iz ankete smo pridobili pričakovane odgovore o podaljšanju plačilnih rokov. Le četrtnina anketiranih prejema plačila v roku do 30 dni, dobra tretjina v roku od 30 do 60 dni, od enega do dveh mesecev pa skoraj 40 odstotkov anketiranih. Anketo je odklonilo nekaj podjetij, ki na plačila čakajo leto in več, ki so terjatve izgubila v insolvenčnih postopkih in investicijah, katerih investitor je država.

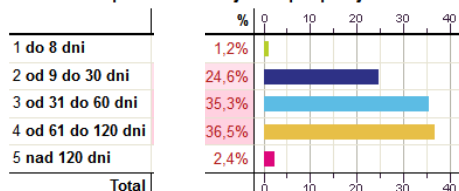
Plačilni roki in plačilna disciplina

1. Plačilni roki, v katerih v povprečju dobite plačilo od vaših kupcev V SLOVENIJI (neodvisno od 2012):

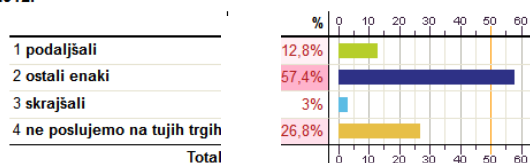


[Dodaj komentar](#)

2. Plačilni roki kupcev v Sloveniji so v povprečju znašali:

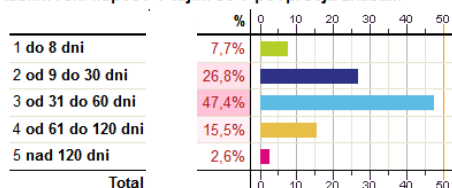


3. Plačilni roki, v katerih običajno/pretežno dobite plačilo od vaših kupcev V TUJINI 2012:



[Dodaj komentar](#)

4. Plačilni roki kupcev v tujini so v povprečju znašali:



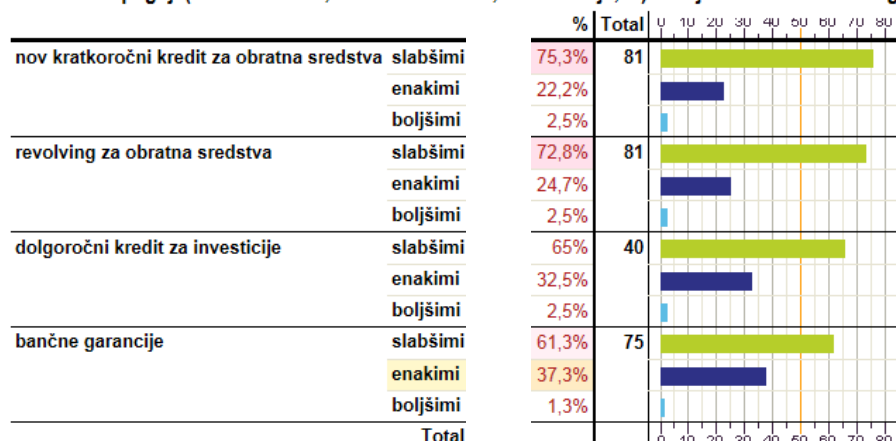
Anketa je potrdila poslabšanje pogojev zadolževanja za tista podjetja, ki kredite iščejo, slabšanje komunikacije s komitenti, nerazumno dolge roke sprejemanja odločitev v zvezi z odobranjem ali zavračanjem kreditov, nerazumnih zahtev za izdajanje garancij. Med komentarji, ki postopke odobranja podrobneje orisujejo, lahko povzamemo, da poleg povišanih stroškov odobritev, ponovnih odobritev, izstopajo nerazumno visoke zahteve za zavarovanje kreditov in garancij nerazumno, dolgi roki za čakanje na kakršnekoli odgovore, predvsem pa odnos do komitentov.

Nekaj primerov:

Pogoji za kreditiranje in garancije:

- Bankam so važne zgolj bilance, vsebina posla za kreditiranje je nepomembna
- Stigmatiziran sektor gradbeništva
- Pogoj za bančno garancijo na štirih od petih bank - 100%-ni depozit zneska garancije. Taka bančna garancija je nesmiselna, povečuje le še poslovne stroške.
- Garancije za pridobitev izvajanja del po javnih razpisih so od bank predrage. Za izdajo zahtevajo vezavo depozita za dobo veljavnosti bančne garancije. Za garancijo na avans ne sprejmejo hipoteke na poslovno stavbo. Sredstva avansa so s tem neaktivna, banka pa zavarovana kot medved.

4. Pod kakšnimi pogoji (obrestna mera, stroški odobritve, zavarovanje,...) vam je bil odobren kredit/garancija, če primerjate pogoje z letom 2012?



Dolgotrajni postopki obravnave:

- »Običajen revolving je banka odobraval 45 dni, iskala vedno nove pogoje, ga dvakrat zavrnila.
- Banke na vloge ne odgovorijo po več tednov, potem dvakrat negativno mnenje

Odnos do komitentov:

- Obravnavajo nas, kot da smo »kužni«
- »Četudi so naročnik javnega naročila ministrstva, brez osebnih menic ne dosežeš nič, sam pa nisem prepričan, če bom dobil plačano«.
- Prestrašeni bankirji. Trikratna zavarovanja banke kot začasne vlagatelje skoraj v celoti izključujejo. Počasni postopki več organov, da nihče ne bi za nič odgovarjal – obramba pred »famo«, da »ne bo kdo za kaj kriv«.